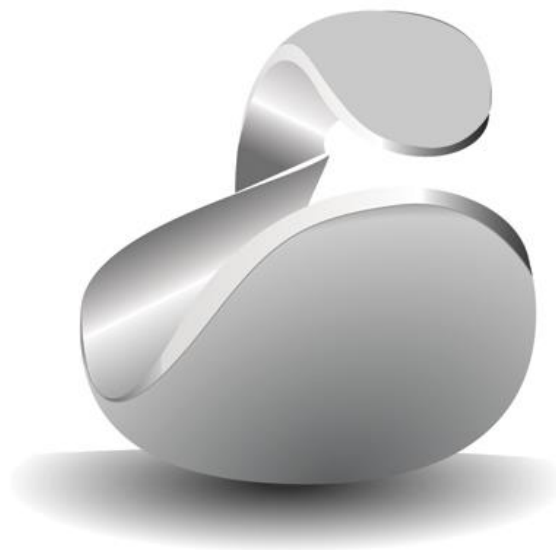


Módulo Indicadores

Funcionalidades

elastic® BUSINESS ■ V.15.0



elastic
BUSINESS

Funcionalidades para la pequeña y mediana empresa

El **Módulo de Indicadores** de elastic® BUSINESS, permite ver de una manera rápida y fácil el estado de la empresa.

La configuración de indicadores asociados a procesos claves, genera para los periodos configurados un valor. Comparándolo con un objetivo, permite saber el estado de dichos procesos en base al grado de desviación.

Se pueden crear grupos de indicadores por áreas o departamentos, asignándoles un color. Cada usuario localizará los suyos rápidamente.

Determinar objetivos para las fechas configuradas y asociarle paletas de colores vinculados a los grados de cumplimiento, resulta fácil. Esto permite de un vistazo saber el estado del indicador.

Todos los valores generados para los distintos periodos de un indicador se guardan en un histórico, por lo que se pueden consultar todos en una misma tabla e incluso obtener un gráfico.

De forma específica el **Módulo de Indicadores** abarca los siguientes aspectos:

- Creación de grupos de indicadores.
- Creación de indicadores por periodos de tiempo desagregados.
- Comparativa del valor del indicador con su valor objetivo.
- Consulta de histórico para ver su evolución.



Funcionalidades

De forma detallada, se recogen todas las funcionalidades que contempla cada uno de los apartados **Módulo de Indicadores**.

Indicadores

- Crear grupos de indicadores por áreas o departamentos. Asignar colores para su rápida identificación.

Grupo	Nombre	Fecha para consulta	Fecha	Valor	Objetivo	Unidad	% Objetivo
ALMACEN	Solución de producto final	30/11/2013	31/10/2013	5	5		100%
ALMACEN	Valor del inventario normal	30/11/2013	31/10/2013	606.104,62	600.000	€	101%
CALEDO	Costes totales de no calidad	30/11/2013	31/10/2013	3.675		€	=%
CALEDO	NP NC Cliente	30/11/2013	31/10/2013	5		No conformidades	=%
CALEDO	NP NC Proveedor	30/11/2013	31/10/2013	3		No conformidades	=%
CALEDO	NP NC Proveedor	30/11/2013	31/10/2013	2		No conformidades	=%
CONTROLES	Gastos acumulados	30/11/2013	31/10/2013	1.417.005,36		€	=%
CONTROLES	Costes mensuales	30/11/2013	31/10/2013	482.004,11		€	=%
CRM	NP Clientes / cuentas abiertas	30/11/2013	31/10/2013	2		%	=%
CRM	NP Oportunidades aceptadas / oportunidades totales creadas	30/11/2013	31/10/2013	13		%	=%
CRM	NP Oportunidades creadas	30/11/2013	31/10/2013	50		Oportunidades	=%
FINANZAS	Solvencia	30/11/2013	31/10/2013	1,25	1,5		83,33%
FORMACION	% Trabajadores que reciben formación	30/11/2013	31/10/2013	19		%	=%
FORMACION	NP de horas de formación	30/11/2013	31/10/2013	130		Horas	=%
FORMACION	% Recursos utilizada	30/11/2013	31/10/2013	52		%	=%
FORMACION	% utilización HOMBRE	30/11/2013	31/10/2013	86		%	=%
FORMACION	% utilización MÁQUINA	30/11/2013	31/10/2013	43		%	=%
FORMACION	NP de unidades fabricadas	30/11/2013	31/10/2013	105		Unidades	=%
FORMACION	Producción OEE	30/11/2013	31/10/2013		75	%	=%

CIF	Razón social	Valor	Unidad
L83176065	GRUPO TRESTOP, S.A.	310.798,73	€
R83939843	TRESTOP, S.A. - VIGO, S.L	35.955,69	€
D36214631	TRESTOP, S.A. - ORENSE, S.L	4.668,08	€
B21424163	TRESTOP, S.A. - PONTEVEDRA, S.L	28.443,30	€
E70676838	TRESTOP, S.A. - MADRID, S.L	49.954,89	€
R27659485	TRESTOP, S.A. - BARCELONA, S.L	100.761,36	€
A76185321	TRESTOP, S.A. - BILBAO, S.L	37.656,50	€
E75022467	TRESTOP, S.A. - VALENCIA, S.L	13.259,87	€
E19032770	TRESTOP, S.A. SEVILLA, S.L	13.462,68	€
K94241114	TUDO GOMAS, S.A	8.070,30	€
PTIA94919487	PNEUS BRAGA, L.T.A	41.616,45	€
FR/D33146242	TRESTOP, S.A. - FRANCIA	70.809,41	€
M47748074	LA REDONDIRA, C.B.	11.315,97	€
USA/74753484	TRES USA, COM	160.419,08	€
D54198898	BUGAS PAL CARRO, S.L.	30.356,59	€

- Crear indicadores desagregados.
- Crear indicadores libres de introducción manual de valores.
- Definir espacios temporales, periodos de recálculo y frecuencia de cálculo para cada indicador.
- Definir valores objetivos y planificables.
- Configurar gamas de colores por rangos y asignación a indicadores para una visualización rápida y cómoda de la información.



- Consultar el histórico de valores de un indicador con posibilidad de graficarlo.

INDICADORES

Nombre: Fecha según semanal Grupo: VENTAS

Mostrar por semana los valores de este indicador. [Mostrar los valores de este indicador por cliente.](#)

Año	Semestre	Tercera	Mes	Semana	Día del mes	Día semana	Fecha	Valor	Objetivo	Unidad	% Objetivo
2 013	S2	T4	Octubre	44	31	Jueves	31/10/2013	907.802,39	1.200.000	€	50,97%
2 013	S2	T3	Septiem.	40	30	Lunes	30/09/2013	0	1.875.000	€	0%
2 013	S2	T3	Agosto	35	31	Sábado	31/08/2013	0	1.470.000	€	0%
2 013	S2	T3	Julio	31	31	Miércoles	31/07/2013	0	1.365.000	€	0%
2 013	S1	T2	Junio	26	30	Domingo	30/06/2013	0	1.725.000	€	0%
2 013	S1	T2	Mayo	22	31	Viernes	31/05/2013	0	1.245.000	€	0%
2 013	S1	T2	Abril	18	30	Martes	30/04/2013	0	900.000	€	0%
2 013	S1	T1	Marzo	13	31	Domingo	31/03/2013	257.460,4	662.000	€	39%
2 013	S1	T1	Febrero	9	28	Jueves	28/02/2013	897.852,39	897.000	€	100%
2 013	S1	T1	Enero	8	31	Jueves	31/01/2013	52.284,11	426.000	€	12%
2 012	S2	T4	Diciembre	1	31	Lunes	31/12/2012	0	€		0%
2 012	S2	T4	Noviembre	42	30	Viernes	30/11/2012	0	€		0%
2 012	S2	T4	Octubre	44	31	Miércoles	31/10/2012	0	€		0%