



elastic
BUSINESS

Aplicaciones de negocio **que se adaptan a tus necesidades**

Te ofrecemos soluciones de software que cubren las necesidades habituales en las empresas de tu sector, pero que también son elásticas, permitiéndote crecer e implementar procesos clave que te diferencien de tu competencia.

Industria 4.0 a tu alcance

Más productividad y rentabilidad

Mejor capacidad de respuesta

Digitaliza tu negocio

- Optimización de la producción
- Automatización de la fuerza de ventas
- Logística de almacén
- Gestión integral de la empresa (ERP)

Como empresa, te enfrentas al reto de adaptarte a un mundo tecnológico que evoluciona rápidamente, y al mismo tiempo, de mejorar tus procesos para diferenciarte de la competencia. Si además eres una pyme, la dificultad es aún mayor debido a la falta de recursos y de una gran estructura organizativa necesarias para afrontar estos retos.

Te ayudamos a identificar y priorizar aquellas áreas de tu empresa en las que la tecnología podría ayudarte a ser más eficiente. Para ello aplicamos soluciones de rápida implantación y que te permiten realizar una gestión integral de todo tu negocio con una sola herramienta o integrando las ya existentes. Soluciones pensadas para avanzar a tu ritmo, comenzando por una base sólida, y con la experiencia de haber sido probadas con éxito en diferentes sectores, en empresas como la tuya.



Una historia real

Laura dirige una mediana empresa dedicada a la fabricación de equipos de frío para la distribución alimentaria. Hasta hace un año, la empresa contaba con un ERP básico, que cumplía con sus necesidades organizativas y automatizaba un buen número de tareas, principalmente en el área de administración. Sin embargo, el progresivo aumento del volumen de fabricación, unido a una mayor necesidad de personalización, estaba derivando en un crecimiento exponencial de sus productos finales. Una buena noticia a priori, pero que rápidamente derivó en retrasos, tanto en la producción como en la presupuestación. La empresa no era capaz de optimizar su producción, ya que el ingente número de combinaciones posibles para cada equipo dificultaba enormemente realizar un desglose de los materiales y operaciones implicadas. Además, se necesitaba un estudio técnico por parte de personal especializado para presupuestar cada equipo personalizado.

La primera medida adoptada fue aumentar el número de operarios y ampliar la oficina técnica. De esta forma se pudo volver a responder a los clientes en plazo, pero a costa de reducir la rentabilidad de la empresa y su flexibilidad a la hora de adaptarse a cambios en la demanda. Laura fue consciente en ese momento de que si seguían creciendo, entrarían en una espiral de más riesgo y menos beneficios.

La solución la encontró en el uso de artículos configurables, definiendo previamente con elastic business, tanto las dimensiones, componentes y demás parámetros de los equipos, como las fórmulas que permiten calcular el despiece para toda una misma familia de artículos. Ahora, cuando se da una orden de producción, el sistema calcula automáticamente los materiales y operaciones que se necesitan, por lo que es posible optimizar los procesos, reducir los plazos y facilitar la gestión de compras y presupuestación.

Laura encontró una solución que no sólo le permitió resolver un problema urgente, sino la supervivencia de su empresa a largo plazo.



Optimización de la producción

Para optimizar la producción es necesario tener un despiece detallado de los materiales y operaciones requeridos para producir cada artículo y sus sub-artículos (lista de materiales).

Esto es muy tedioso para las empresas que ofrecen productos cuyos atributos pueden tomar muchos valores diferentes (largo, ancho, color o acabado, por citar varios ejemplos comunes), ya que cada combinación es técnicamente un artículo diferente, por lo que las combinaciones posibles son cuantiosas. Si el volumen de fabricación es bajo, podría no valer la pena tomarse la molestia.

Elastic Business permite definir artículos configurables en los que ciertos atributos puedan tomar un rango o conjunto de valores. Estos artículos están asociados a una lista de materiales genérica que especifica las fórmulas usadas para calcular los materiales y operaciones necesarios a partir de los valores de los atributos.

También facilita la preparación de ofertas, ya que los comerciales pueden definir configuraciones de producto personalizadas y el sistema calculará automáticamente el precio, sin necesidad de involucrar a la oficina técnica.

Automatización de la fuerza de ventas

Base de contactos y cuentas con múltiples indicadores que pueden ser usados para segmentar.

Seguimiento de oportunidades, clasificación y previsión de ingresos.

Control presupuestario, ejecución y análisis de campañas de marketing.

Mejor coordinación entre estrategia empresarial y fuerza de ventas.

Multicanal y aplicaciones móviles.

Logística de almacén

Operaciones (recepción, control de inventario, supervisión...) definidas gráficamente usando flujos de trabajo y reglas de negocio.

Gestión de pedidos, incluyendo la operativa de picking y el agrupamiento de pedidos.

Gestión integral de la empresa (ERP)

Administración de las principales áreas de cualquier empresa: ventas, compras, recursos humanos, finanzas, calidad, trazabilidad o CRM, entre otras.